

SACE BT, partner assicurativo delle aziende italiane

Interporto di Nola, 29 ottobre 2024

Un gruppo a supporto della crescita delle imprese italiane

Il gruppo SACE nasce dall'unione di più società:

SACE detiene il 100% delle azioni di **SACE Fct**, società per azioni operante nel *factoring* e di **SACE BT**, società per azioni attiva nei rami Credito, Cauzioni e Altri danni ai beni. SACE BT a sua volta detiene il 100% del capitale di **SACE SRV**, società a responsabilità limitata specializzata nelle attività di recupero del credito e di gestione del patrimonio informativo.

SACE

Export credit, garanzie finanziarie, protezione degli investimenti e cauzioni



SACE BT: Una compagnia “Generalista Specializzata”

Nata nel 2004, SACE BT è la società del gruppo specializzata nell'assicurazione dei a breve termine.

Nel 2005 ha esteso la propria operatività alle cauzioni e alla protezione dei rischi della costruzione mediante l'acquisizione di ASSEDILE.
Dal 2015 l'ingresso nel mondo dei rami elementari e del marine.

Il compito di SACE BT è di guidare e sostenere il processo di crescita delle aziende italiane, in particolare PMI, facendo leva sui propri fattori di unicità.

CREDITI COMMERCIALI

NON SOLO UNA COMPAGNIA CREDITO...



RISCHI CATASTROFALI

Per proteggere il tuo business
Da tutti i rischi **catastrofali**



CAUZIONI

per **accrescere**
la tua **competitività**
e non impegnare i fidi bancari



RAMI ELEMENTARI

per **proteggere** il tuo
business da tutti i **rischi**
legati
all'**attività di impresa**



COSTRUZIONI

per proteggerti dai **rischi**
di cantiere e da quelli connessi
alla vita utile delle opere
preesistenti e in esecuzione



MARINE

con speciale focus su
Yard Cover e **Builder's risk**

SACE BT: Una compagnia “Generalista Specializzata”

ITALIANI



Guardiamo
all'Italia
dall'Italia

FLESSIBILI



Il mondo cambia velocemente, noi
lo seguiamo. Soluzioni rapide con
catena decisionale corta

CREATIVI



Ci piace cimentarci
nel nuovo, uscendo
dagli schemi tradizionali

EMPATICI



Crediamo nell'unicità di ogni azienda
e nella forza della relazione personale.
No allo standard!

DIGITALI



Tutti nostri nuovi
prodotti nascono
«digital by default»

L'assicurazione Del Credito

L'assicurazione del credito tutela l'assicurato nel caso di insolvenza da parte dei debitori

INSOLVENZA DI DIRITTO

Fallimento o concordato preventivo.

Concordato stragiudiziale o equivalenti che il debitore può opporre ai creditori.

RISCHIO POLITICO

Insieme di eventi di natura non economica derivanti da conflitti, atti unilaterali dei governi, sanzioni

INSOLVENZA DI FATTO

Assenza di beni assoggettabili a misure esecutive.

Pagamento o esecuzione poco rilevanti in relazione all'ammontare delle spese giudiziarie da sostenere.

COME FUNZIONA:

VALUTAZIONE
DELLA
CLIENTELA



ASSUNZIONE
DEL RISCHIO



MONITORAGGIO
DELLA
CLIENTELA



RECUPERO DEL
CREDITO
AZIONI LEGALI



INDENNIZZO

Perché assicurarsi



TUTELA

In ottica di **PROTEZIONE**, una polizza credito sostiene l'impresa nella gestione dei propri crediti, sostiene la bontà del portafoglio, evita danni irreparabili in caso di grandi insolvenze.



SVILUPPO

Migliorare la competitività, rispetto ai propri competitor, offrendo un servizio più adeguato e osando di più con le spalle coperte.

Il focus sul **rating ESG** comincia ad essere essenziale: il vero valore di una impresa dipende in modo sempre più importante dalla valutazione dei risultati economici unitamente alla valutazione dell'impatto ambientale, sociale e dalla qualità della governance. Le valutazioni ESG, Environmental, Social, Governance permettono di avere una visione completa della capacità delle imprese di generare nuovo valore e della loro esposizione ai rischi.



TRANSIZIONE

E' inoltre importante sottolineare che le aziende che si preparano alla transizione ecosostenibile hanno sicuramente maggiori possibilità di crescita: la copertura credito di avere performance migliori.



LinkedIn



Instagram



YouTube



Twitter



Iscriviti all'Area riservata [Mysace.it](https://mysace.it) e resta
aggiornato sul mondo SACE!

www.sace.it

800.269.264


SACE

The SACE logo, featuring a stylized 'S' icon above the word 'SACE' in a bold, dark blue font.



Convegno CIS – INTERPORTO DI NOLA

**GESTIONE E TUTELA DEL CREDITO
COMMERCIALE A PROTEZIONE DEL
RISCHIO D'IMPRESA
VANTAGGI E OPPORTUNITÀ**

FASHION BANK,
LA BANCA DATI DELLA MODA

Business Intelligence applicata al Fashion





L'IMPORTANZA DELLA BUSINESS
INTELLIGENCE VERTICALE *necessità*
E LA SPECIALIZZAZIONE COME ~~FUTURO~~
DELL'INFORMAZIONE

Roberto Ragnini
CEO di Fashion Bank





-9,4%

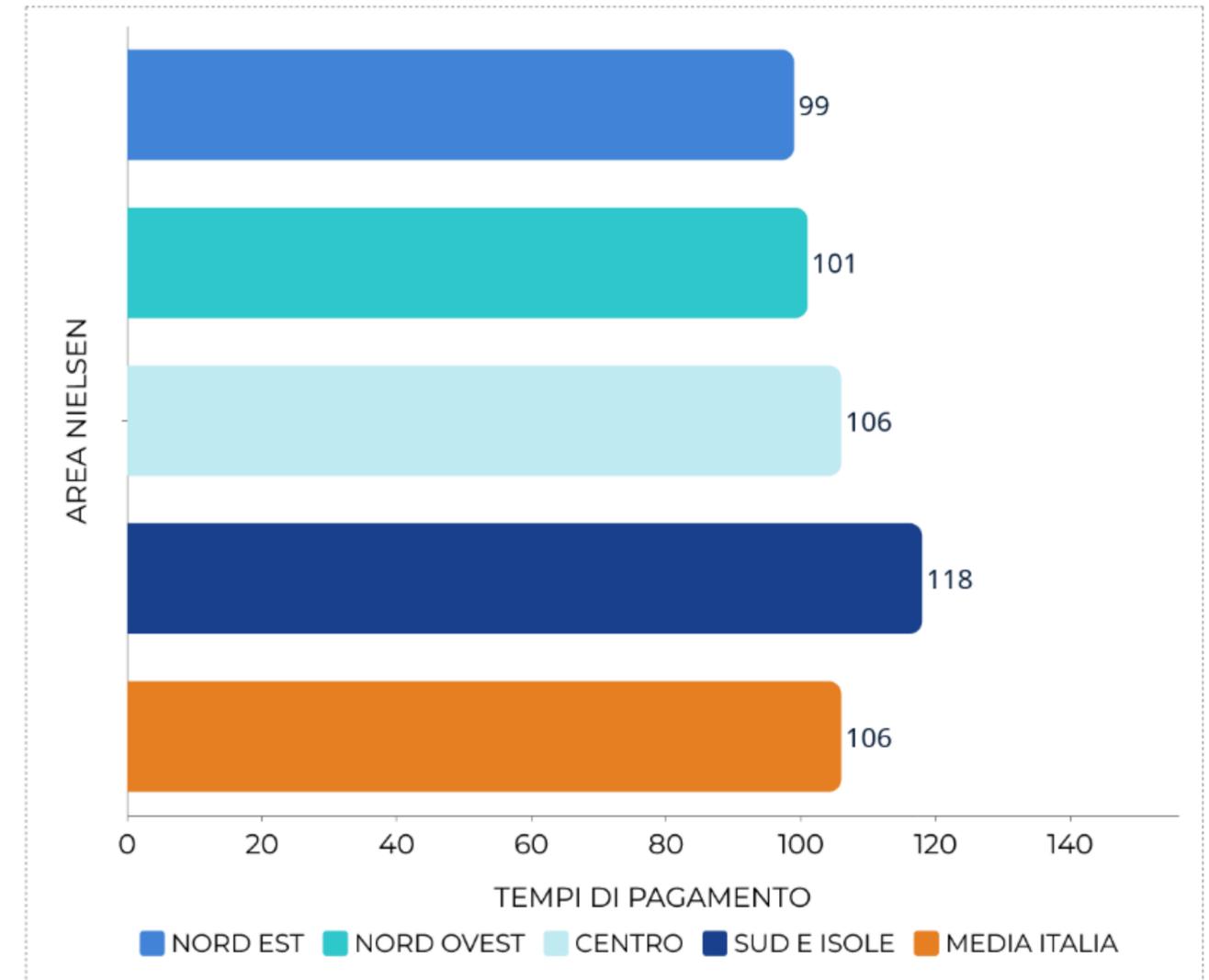
Riduzione media delle vendite FW24 rispetto alla FW23 su un campione di 100 marchi medio-fine

-6%

di negozi garantiti in Italia da inizio 2024, secondo il db Fashion Bank e suoi modelli di rischio verticali

+33%

Di cessazioni nel semestre Maggio-Ottobre '24 rispetto allo stesso periodo del '23



QUANTO TEMPO DEDICATE ALLA VENDITA CON UN VOSTRO CLIENTE O NUOVO CLIENTE?



E QUANTO TEMPO INVESTITE NEI CAMPIONARI, NELLA PRODUZIONE, NELLA CONSEGNA, NELLA GESTIONE DEI PAGAMENTI?

- **E se quel cliente non è assicurabile?**
- **E se quel cliente è una società NON di capitali?**
- **E se quel cliente non è in target?**
- **E...**



LA SOLUZIONE È POTER CONTARE SU UN PARTNER SPECIALIZZATO,
CHE VI CONSENTA DI:



Essere sempre informati in modo specifico



Aumentare le coperture assicurative



Utilizzare strumenti adeguati al vostro mercato



Non perdere tempo



Raccogliere ordini calibrati senza penalizzare il negozio



Maturare un fatturato sicuro



Semplificare la gestione dei pagamenti



Essere assistiti da persone che conoscono il vostro lavoro e hanno cultura di settore



**LA SPECIALIZZAZIONE
È FONDAMENTALE
NELL'INFORMAZIONE!**

**FASHION BANK, SACE,
E EBA CI HANNO
SEMPRE CREDUTO.**



I PLUS DELLA SPECIALIZZAZIONE



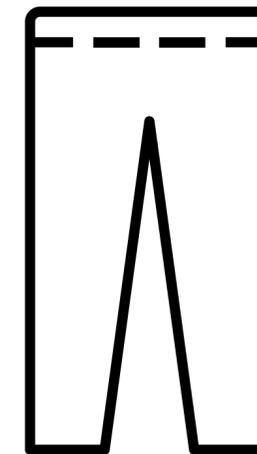
Forniamo anche informazioni qualitative e non solo finanziarie



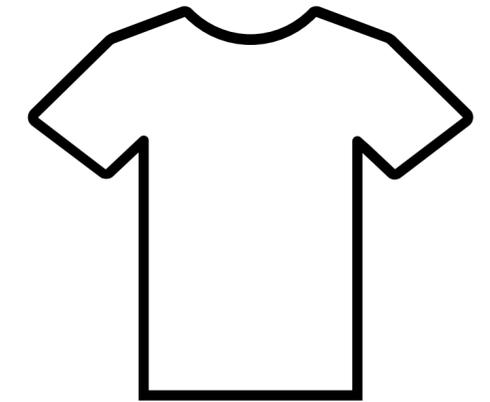
Valutiamo i volumi d'affari anche delle società non capitali – il 65/70 % del mercato moda



Utilizziamo modelli di rischio verticali



Elaboriamo fidi commerciali personalizzati per il vostro marchio



Abbiamo una vera e propria centrale rischi della moda



COME LO FACCIAMO



RACCOGLIENDO ANCHE DATI INTANGIBILI E QUALITATIVI



UTILIZZANDO ALGORITMI SPECIFICI PER IL FASHION



ANALIZZANDO NEL DETTAGLIO I VOSTRI CLIENTI



STUDIANDO I TREND DI MERCATO



GRAZIE!





info@fashionbank.it
www.fashionbank.it



Cos'è Fashion Hub?



29 Ottobre 2024



**Nola Business Park
CIS / Interporto Campano**



È un prodotto assicurativo su misura per le aziende del settore moda, pensato per proteggere i crediti commerciali e supportare l'espansione internazionale.

Superando i limiti imposti dalle polizze Credito tradizionali, prevedendo garanzie ad hoc a supporto della gestione commerciale e finanziaria.



Come supporta le aziende nella gestione del rischio credito?





Attraverso un monitoraggio proattivo dei clienti e un accesso a informazioni specializzate che facilitano la concessione dei fidi e il mantenimento degli stessi.

Tasso medio accoglienza fidi (latitudine e massimali) 80%



**Quali vantaggi offre
rispetto alle polizze
tradizionali?**



Fashion Hub offre clausole specifiche e tempistiche ad hoc per il settore moda, con un elevato grado di personalizzazione della copertura.



A woman with braided hair, wearing a black long-sleeved top and black pants, stands in a clothing store. She is surrounded by various garments hanging on racks. A large, semi-transparent blue circle is overlaid on the right side of the image, containing the text. The background is a bright, well-lit store with a window on the right.

**Come viene gestita
la trasparenza delle
operazioni?**





Attraverso una piattaforma webservice che centralizza i dati dei clienti e automatizza le richieste di fido, garantendo una gestione chiara e semplice.





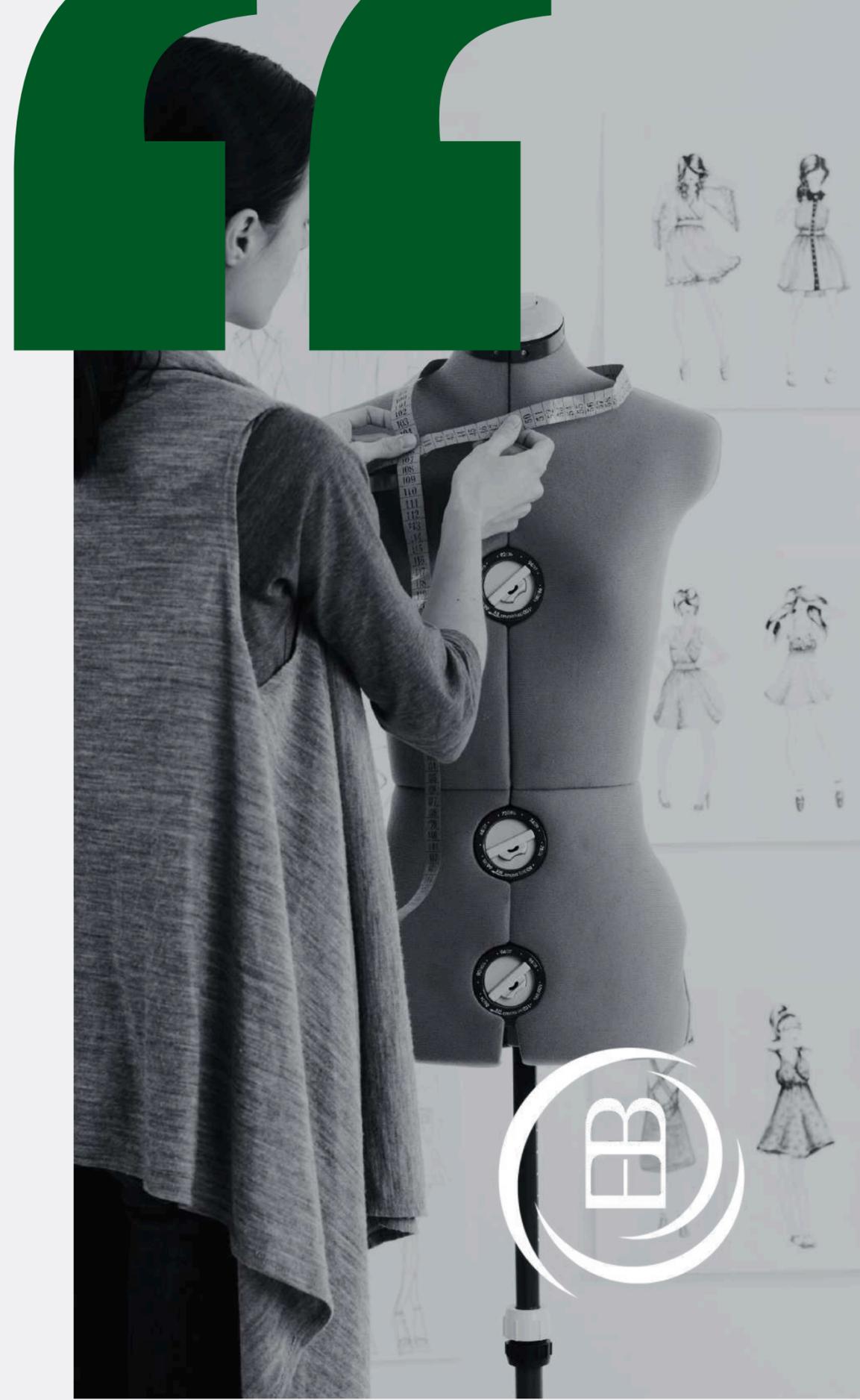
**Quali vantaggi offre
una consulenza
assicurativa mirata
per le imprese moda?**



Miglior copertura dei rischi specifici del settore, ottimizzazione dei costi e supporto nella gestione delle problematiche assicurative.

- Leva commerciale sulle vendite per espandere la propria clientela in modo sicuro
- Benefici per il Bilancio (riduzione accantonamenti sui crediti)
- Miglioramento rating per accesso al credito bancario
- Benefici cessione diritti di polizza alla banca
- Effetto deterrenza sui ritardi nei pagamenti

I plus della
nostra offerta
integrata





***Con FH vogliamo
che gli assicurati
siano considerati e
ci considerino dei
partner***



Grazie

